

JOBS BEI PARKEM

Wir sind ein moderner Dienstleister und Integrator für hochwertige elektromechanische Antriebs- und Steuerungslösungen. Mit unseren Lösungen verfolgen wir das Ziel, die Nachhaltigkeit und Effizienz bei unseren Kunden weiter zu erhöhen. Zu unseren Kunden zählen Maschinen- und Anlagenbauer sowie produzierende Endkunden aus der ganzen Schweiz. Unsere Partner-Produktionswerke sind weltweit stationiert.

Für unseren Verkaufsinendienst suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung ein neues Team-Mitglied:

KAUFMÄNNISCHE/R ALLROUNDER*IN IM VERKAUFSINNENDIENST 60-100%

Dein Aufgabenbereich (60%)

- Auftragsbearbeitung von A – Z: Angebote, Aufträge, Bestellungen, Rechnungen
- Auftragsüberwachung: Liefertermine, proaktive Abklärungen mit Checkliste
- Selbständige Abwicklung von Reparaturaufträgen
- Lager- und Speditionsarbeiten inkl. Logistikadministration
- Kundenlieferungen bereitstellen, Koordination mit Transportunternehmen
- Telefonischer Kontakt mit Kunden, Lieferanten, Partnern in D/F/E und Telefonzentrale (Anrufannahme, Abklärungen, Beratungen etc.)

Individuell erweiterbare Aufgaben (20-40%)

- Je nach deinen Stärken, deiner Ausbildung und deinem Interesse kann das Stellenprofil individuell erweitert werden, wir sind flexibel!
- zB aktive Mithilfe im Marketing (insbesondere Social Media, Website, SEO, Newsletter, AdWords etc.)
- zB Product Management für eine Produktgruppe aus der Antriebstechnik
- zB technischer 1st Level Support für Antriebe
- zB Ausweitung Verantwortungsbereich im Innendienst (insb. Procurement)

Das erwarten wir von dir

- Kaufmännische Grundausbildung und Erfahrung im technischen Umfeld oder technische Ausbildung mit kaufmännischer Erfahrung.
- Erfahrung mit CRM/ERP-Systemen und MS-Office
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Französisch als weitere Sprache von grossem Vorteil
- Hohe Kunden- und Teamorientierung sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Exakte und effiziente Arbeitsweise
- Zielorientiertes und vernetztes Denken, Mitdenken

Das bieten wir dir

- Dynamisches Umfeld in einem soliden, modernen KMU mit über 25 Jahren Erfahrung
- Abwechslungsreiche, herausfordernde Tätigkeiten in einem kompetenten Team
- Unkomplizierte, kurze Entscheidungswege, viel Freiraum
- Hohe Selbständigkeit innerhalb deinem Verantwortungsbereich
- Flexibilität betr. Pensum & Arbeitszeiten inkl. Homeoffice
- Erfolgsbeteiligung (Incentive), 5 Wochen Ferien und gute Sozialleistungen
- Smartphone und Notebook mit uneingeschränktem mobilem Zugriff auf unseren Cloud-Firmenserver
- Moderner Arbeitsplatz und Arbeitswerkzeuge

Für weitere Auskünfte steht dir unser Head of Operations Mario Corrieri telefonisch oder per Email gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen per Email.

Kontakt Mario Corrieri: 056 483 05 21 / 076 453 73 65 oder Email mario.corrieri@parkem.ch